

2011年  
スタートします!

ASK Academy Business School  
(ASKアカデミー・ビジネススクール)

教育研修の *ASK ACADEMY JAPAN*

開校!

# セールス・アカデミー

真の営業力が問われる時代に!!

真の営業力とは?

“説得の力”ではなく“エンrollment力”

☆エンrollmentとは、

カスタマー自らが最善の決断可能なよう情報提供する  
「スキル&ウィル」のこと。

☆セールス(エンrollment)に重要な8つの機能を、  
毎回60分で学んでいただくことのできる、  
最強セールスエッセンスです。



毎週 火曜日 19:00~20:00  
受講料 60分/1,000円



現役度バリバリの講師陣

☆セールスで重要な8つの機能を網羅☆

① 好印象を与えるセールス	<input type="checkbox"/> 1月4日	<input type="checkbox"/> 3月1日
② セールスとしての最善のコンディション作り	<input type="checkbox"/> 1月11日	<input type="checkbox"/> 3月8日
③ 販売の特質と利点(売りものを知る)	<input type="checkbox"/> 1月18日	<input type="checkbox"/> 3月15日
④ 狩猟型セールスvs農耕型セールス	<input type="checkbox"/> 1月25日	<input type="checkbox"/> 3月22日
⑤ 探客力(新規開拓)とアプローチ	<input type="checkbox"/> 2月1日	<input type="checkbox"/> 3月29日
⑥ プロフェッショナルプレゼンテーション	<input type="checkbox"/> 2月8日	<input type="checkbox"/> 4月5日
⑦ オブジェクションハンドリング & クロージング	<input type="checkbox"/> 2月15日	<input type="checkbox"/> 4月12日
⑧ 生産的な時間管理術	<input type="checkbox"/> 2月22日	<input type="checkbox"/> 4月19日



ご参加可能な日時に  
☑をして  
ASKアカデミー宛てに  
FAXして下さい

FAX 03-5950-7045

TEL 03-5956-7811

参加日時: 月 日	氏名(フリガナ).....	紹介者:
		会社名:
〒 住所		TEL
		メールアドレス

ASKアカデミー・ジャパン株式会社  
東京都豊島区南大塚3-12-9-4F  
TEL 03-5956-7811 FAX 03-5950-7045  
Mail : info@ask-gc.com

